

Kiel
unbefristet | Vollzeit/Teilzeit

Sales Manager im Business Development

m/w/d

Wir sind UXMA. Wir entwickeln nutzerzentrierte und designgetriebene Software- und Hardwareprodukte für marktführende Unternehmen und die, die es werden wollen.



Hybrid Work
und kompakte
Kernarbeitszeit



Büros in Kiel,
Hamburg, Dresden
und Thessaloniki



Extra Zeit für
Weiterbildung und
Englischkurse



Feedback-Kultur
und wertschätzendes
Miteinander



Viele weitere
Benefits auf
uxma.com/jobs

Deine Aufgaben

- ▶ Du entwickelst gemeinsam mit unserem Sales- und Marketing-Team tatkräftig unsere Vertriebsaktivitäten weiter, immer mit Blick auf unsere Kund*innen
- ▶ Networking und das Aufbauen geschäftlicher Beziehungen sind Hauptbestandteil deiner täglichen Arbeit
- ▶ Dein Fokus ist das Neukund*innengeschäft mit aktiver Betrachtung des Marktes, der Branchen und Trends
- ▶ Inbound-Marketing, Sales- und CRM-Systeme sind deine Arbeitswerkzeuge

Dein nächster Schritt



Mehr Informationen zu uns und zu diesem Jobangebot findest du online unter:
uxma.com/jobs

Sind wir das Perfect Match?

Schick uns deine digitale Bewerbung mit allen relevanten Unterlagen, deinem Gehaltswunsch und frühestmöglichem Startzeitpunkt zu.

Life is too short for shitty jobs. Be UXMA!

